

Wir machen aus guten Ideen tolle und innovative Produkte für den Einzel- und Versandhandel in den Bereichen Haushalt, Living, Garten, DIY, Und:

WIR SUCHEN DICH

VERTRIEB | BURGOBERBACH

Freu´ Dich täglich auf nette Kollegen, ein kreatives Umfeld und neue, spannende Herausforderungen als:

Key-Account-Manager Projektgeschäft m/w/d

in unserer Vertriebsabteilung

Deine Aufgaben:

- Betreuung und Ausbau eines bestehenden Kundenstammes
- Steigerung der Kundenbindung inkl. Besuche vor Ort
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Erstellung von Angeboten inkl. Vertragsverhandlungen

Dein Profil:

- Erfahrung im Vertrieb mit konkreten Erfolgen, idealerweise im Bereich Discount/LEH Non-Food
- Begeisterung für innovative Produkte
- gute Kommunikationsfähigkeiten und Verkaufsgeschick
- Wille zum Erfolg, Zielstrebigkeit und ein hohes Engagement
- Erfahrung im Umgang mit ERP Systemen
- Bereitschaft zur permanenten Fortbildung

...Interesse?

Dann schicke uns bitte Deine Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin an:

hecht international GmbH
Herrn Koch (persönlich)
Im Herrmannshof 10
91595 Burgoberbach
bewerbung@hecht-international.com
www.hecht-international.com

